

ঈদ আয়োজনে প্রযুক্তির জয়



ইমদাদুল হক

চাকার একটি ইংরেজি দৈনিকে কাজ করেন রাহাত। কাজের ব্যস্ততায় গত ঈদে মা ও ছোট ভাইয়ের জন্য কাপড় কিনলেও দর্জির সিরিয়াল পেতে দারুণ বেগ পেতে হয়েছে। ছেলে হোস্টেলে থাকায় ওর মার্কেটিং নিয়েও কম ব্যক্তি পোহাতে হয় না।

রাহিতুল্লের মা-বাবার। বোনের সাথে ঈদে দেখা না হলেও ভাষ্টে-ভাষ্টিদের জন্য আগেভাগেই ঈদের কেনাকাটা করেন জাকির। এটা জানার পর থেকেই দুই-একদিন পরপরই মামা কবে আসবেন তা নিয়ে বার দশের ফোন-অনুরোধ মনটাকে উদাস করে। অফিসের কাজ আর সারাদিনের রোজা পালনের পর তারাবিহর নামাজ আদায় করে গিন্নিকে নিয়ে মার্কেটে যাওয়ার কথা ভাবতেই গায়ে জ্বর আসে ঢেউয়ের। দিনের বেলাতেও রাস্তার জ্যামে নাকাল হয়ে মার্কেটে যাওয়ার ভয়ে তটস্থ থাকেন মিজান।

ব্যক্তি-বামেলার রঙ মাড়িয়ে ক্লেশহীন ঈদ আয়োজন সম্পন্ন করতে এবার আগেভাগেই বিভিন্ন ওয়েবসাইটে টু মারতে শুরু করেছেন কর্মব্যস্ত মানুষ। ফেসবুকসহ ক্লাসিফায়েড এবং ই-কমার্স ওয়েব পোর্টালগুলোতে যাতায়াত শুরু করেছেন কেনাকাটার জন্য। ঈদ নিয়ে তাই ক্রেতা-বিক্রেতারা যেমন প্রযুক্তিমূর্খী হচ্ছেন, তেমনি অনলাইন সুবিধা নিরবচ্ছিন্ন রাখতে ইন্টারনেট সেবাদাতা থেকে শুরু করে পণ্য সরবরাহকারী, মূল্য পরিশোধ সব্দিকেই চলছে প্রযুক্তির জয়জয়কার।

অনলাইনে বাহারি প্রণোদনা

ক্রেতাদের আগ্রহ বিবেচনায় নতুন আয়োজন নিয়ে সরব হয়ে উঠেছে অনলাইন বাজার। ই-কমার্স সাইটগুলোর পক্ষ থেকে মোবাগা করা হচ্ছে নগদ ছাড়, পুরক্ষা, লটারি ইত্যাদির মতো নানা প্রণোদন। গত কয়েক বছর ধরেই এই আয়োজনে এগিয়ে রয়েছে দেশীয় ই-কমার্স প্রতিষ্ঠানগুলো। এসব সাইটে ঈদের পোশাকের রকমারি ও বাহারি সংগ্রহ যেমন থাকে, তেমনি ঘরে বসেই মূল্য পরিশোধ করে ঈদের সদাই হাতে পেতে রাজধানীর গতি পেরিয়ে রোমাঞ্চিত হচ্ছেন শহরতলির মানুষেরাও। ওয়েব নয়, মুঠোফোন থেকে অ্যাপ্লিকেশনের মাধ্যমে আঙুলের পরশে পণ্যের নানা দিক ঘূরিয়ে-ফিরিয়ে দেখে নেন অফিস কিংবা ঘরে বসেই। কেনার আগে ঘার জন্য কিনছেন তাকেও সহজেই দেখিয়ে নেন। আবার ঈদের ভিত্তি ব্যাগ না বাঢ়িয়ে আপনজনের কাছে সরাসরি উপহার পাঠিয়ে দিতেও ডিজিটাল বাংলাদেশের প্রযুক্তিপ্রেমী নাগরিকেরা এখন অনলাইনমূর্খী। কেনাকাটায় জালিয়াতি থেকে রেহাই পেতে নগদ লেনদেনের চেয়ে বিকাশ ও কার্ডে মূল্য পরিশোধের দিকে ঝুঁকছেন তারা। আবার বন্ধুদেরকে অভিবাদন জানাতে চিরায়ত শুভেচ্ছা কার্ডের বদলে ই-কার্ড প্রস্তুত, বাক্স এসএমএস, এমএমএস ও আইভিআর সেবা নিয়েও চলছে নানা আয়োজন।

অনলাইনে ঈদের পোশাক-সদাইপাতি

ঈদুল ফিতরের কেনাকাটা মানেই সবার আগে আসে পোশাক পরিচ্ছদের বিষয়টি। পোশাকের মধ্যে মেয়েদের ও শিশুদের পোশাক আর জুতায় রয়েছে বাহারি সব কালেকশন। এর বাইরেও সেমাই-লাচ্ছা থেকে শুরু করে টুপি-আতরও এখন অনলাইনে হরহামেশাই ফেরি হচ্ছে। বিক্রি হচ্ছে ঈদ আয়োজনের নানা খুঁটিমাটি সরঞ্জাম ও তৈজসপত্র। আকর্ষণীয় অফার নিয়ে ঈদের ছুটিতে বন্ধুদের নিয়ে ভ্রমণেরও সুবিধা মিলছে পোর্টারগুলো থেকে।

আজকেরডিল

বিভিন্ন পার্বণে
নাম্বনিক সব
আয়োজন নিয়ে দীর্ঘ
ছয় বছর ধরে
অনলাইনে যাপিত



জীবনের প্রয়োজনীয় পণ্য ক্রেতাদের হাতের মুঠোয় পৌছে দিচ্ছে দেশীয় ই-কমার্স প্লাটফর্ম আজকেরডিল (www.ajkerdeal.com)। এই ই-কমার্স সাইটটি শুধু মূল্যবন্ধবই নয়; ভাষাবান্ধবও। বাংলা ও ইংরেজি উভয় ভাষায় রয়েছে পণ্যের বিবরণ। পণ্য সারিতে রয়েছে বিপুল সমাহার। ছেলে, মেয়ে ও বাচ্চাদের কেনাকাটা, ব্যাগ ও পার্স, গৃহস্থালি সামগ্রী, গয়না ও ঘড়ি, মোবাইল ও ট্যাব, গ্যাজেটস, জুতা-বেল্ট ও ওয়ালেট, কসমেটিক্স ও পারফিউমসহ ৩০টি ক্যাটগরিতে সাজানো হয়েছে বাহারি পণ্যের পসরা। আছে রমজান ও ঈদের পসরা নিয়ে বিশেষ আয়োজন। এখানে মিলছে হিজাব, ছাতা এবং রেইনকোটের মতো পণ্যও। মাত্র ৪৯০ টাকা থেকে শুরু করে ২৫০০ টাকার মধ্যে দুই হাজারের বেশি শর্ট, সেমি লং, সিঙ্ক, সুতি, হিন্টেড, কালারফুল পাঞ্জাবির কালেকশন রয়েছে এই ই-দোকান। এখানে মিলবে ৭৩০ টাকা থেকে শুরু করে ১০০০ টাকার ফুলহাতা শার্ট। ১৯৯ টাকার ফ্যাশনেবল হিজাব। সাড়ে ১২ হাজারের মতো সালোয়ার-কামিজের কালেকশন। দাম শুরু মাত্র ৫৫০০ টাকা থেকে। ২ হাজার টাকায় সেলাইবিহীন জের্জেট থিপিস। আছে ডিজিটাল কোরআন শরিফ, জায়নামাজও। আর এসবই মোবাইল অ্যাপের মাধ্যমেও অর্ডার প্লেস করা যাচ্ছে খুব সহজে।

ঈদের আয়োজন নিয়ে আজকেরডিলের প্রধান নির্বাহী ফাইর্ম মাশুরের বললেন, নিরাপত্তা ও বিক্রয়ের সেবার বিষয়টি মাথায় রেখে ক্রেতারা এখন ক্যাশ অন ডেলিভারির পাশাপাশি কার্ড ও বিকাশে মূল্য পরিশোধে স্বাচ্ছন্দ্যবোধ

করতে শুরু করেছেন। ক্রেতাদের মধ্যে ৩০ শতাংশই এখন বিকাশ কিংবা কার্ড মূল্য পরিশোধ করছেন। তাই তাদের স্বাচ্ছন্দে কেনাকাটার সুযোগ করে দিতে আমরা বিকাশের মাধ্যমে মূল্য পরিশোধ ২০ শতাংশ ক্যাশব্যাক দিচ্ছি। রোজার দ্বিতীয় সপ্তাহ থেকে শুরু হবে ৫০ শতাংশ ক্যাশব্যাক। এ ছাড়া মাস্টার কার্ডের মাধ্যমে মূল্য পরিশোধে রয়েছে ১০ শতাংশ ক্যাশব্যাক। তিনি বলেন, আমাদের পোর্টালটিতে দুই হাজার বিক্রেতা রয়েছেন। এখন গড় ক্রেতা ৫ লাখের মতো। আর সেই এলেই এই সংখ্যা দ্বিগুণ হয়ে যায়। জানালেন, অর্ডার প্লেসমেন্টের তিন দিনের মধ্যে ঢাকায় ক্রেতার হাতে পণ্য পৌঁছে দেয়া হয়। দেশে ডেলিভারি সিস্টেম ততটা আধুনিক না হওয়ায় ঢাকার বাইরে ডেলিভারি দিতে সাত দিন পর্যন্ত সময় নেই। তবে সেইদের দিন ও পরদিন ডেলিভারি বন্ধ থাকে। আর সেইদেও ঢাক দিন আগে চাহিদা গ্রহণ বন্ধ করে দেয়া হয়। ফাহিম আরও জানান, ইতোমধ্যেই আমেরিকার জি-টক অনলাইনের মাধ্যমে আজকেরডিল থেকে আভৌতি-স্বজনের জন্য সেই উপহার পাঠাচ্ছেন প্রবাসী বাংলাদেশীরা।

প্রিয়শপ

এবারের সেই প্রতিবারের মতো মাস্যাপী ‘অনলাইন সেই শপিং ফেস্টিভাল’-এর আয়োজন করেছে প্রিয়শপ (www.priyoshop.com)। সেই উপলক্ষে নানা অফারে সাজানো হয়েছে এই ফেস্টিভাল। আপনার শপিংয়ের একটি অংশ ব্যয় করা হবে গরিব শিশুদের সেইদের পোশাকে।



৫০০ টাকার উপরে শপিং করলেই নিশ্চিত ক্যাশ ভাউচার। থাকছে যেকোনো মূল্যের কেনাকাটায় প্রিয়জনসহ হেলিকটারে ওড়ার সুযোগ। এ ছাড়া বিভিন্ন পেমেন্ট মেথডে রয়েছে ছাড় ও ক্যাশব্যাক। এর মধ্যে বিকাশে পেমেন্টে ২০ শতাংশ ক্যাশব্যাক, অ্যামেরিকার্ড পেমেন্টে ১০ শতাংশ ছাড়, মাস্টারকার্ড ব্যবহারকারীদের ১০

শতাংশ ছাড় এবং ইবিএল কার্ড ব্যবহারকারীরা পাচ্ছেন ৫ শতাংশ ডিসকাউন্ট। প্রিপিস, গজ কাপড়, শাড়ি, বাহারি পাঞ্জাবি, শার্ট, প্যান্ট, টি-শার্ট, পোলো টি-শার্ট, বাচাদের ড্রেস, ইস্পোর্টেড জুলেলারি, রোদচশমা, ঘড়ি, চামড়ার বেল্ট, ওয়ালেট, ঘর সাজানোর সামগ্রী, ইলেক্ট্রনিক্স ও প্রসাধনসহ বাহারি সব পণ্যের পসরা নিয়ে সেজেছে প্রিয়শপ ডটকম। প্রায় প্রতিটি পণ্যেই রয়েছে সেইদের বিশেষ মূল্যছাড়।

প্রিয়শপ ডটকমের প্রধান নির্বাহী কর্মকর্তা আশিকুল আলম খান বলেন, পৃথিবীর যেকোনো প্রান্ত থেকে বামেলাহীন সেইদেও কেনাকাটায় পছন্দের পণ্যটি ঘরে বসেই অর্ডার করার নির্ভরযোগ্য সমাধান দিতেই এই আয়োজন।

প্রিয়শপ ডটকমে অনলাইনে, ফোনে ও স্মোশাল মাধ্যমেও অর্ডার নেয়া হয় এবং সারাদেশে সর্বোচ্চ ৭২ ঘন্টায় ডেলিভারি দেয়া হয়। ক্যাশ অন ডেলিভারি, বিকাশ, ভিসা/মাস্টার/অ্যামেরিক কার্ড, ব্যাংক ডিপোজিটের মাধ্যমে মূল্য পরিশোধের সুবিধা রয়েছে। এ ছাড়া অনলাইন পেমেন্ট সুবিধা থাকায় প্রবাসী বাংলাদেশীরাও প্রিয়জনের জন্য সেই শপিং করতে পারবেন।

বিক্রয়

সেই ৮ জুন থেকে তিন দিনব্যাপী অনলাইন মেলায় বিভিন্ন পণ্যের ওপর ৫ থেকে ৫৫ শতাংশ পর্যন্ত ছাড় দিচ্ছে বিক্রয় ডটকম (bikroy.com)।



মেলায় বিশ্বসেরা অ্যাপল, স্যামসাং, মাইক্রোসফট, আসুস ও ডেল ব্র্যান্ডের বিভিন্ন পণ্যের পাশাপাশি থাকছে মোটরবাইক, মোবাইল ফোন, হোম ইলেক্ট্রনিক্স, ল্যাপটপ, নেটবুক, ঘড়ি, টেলিভিশন, অ্যাপারেল, হেয়ার কেয়ার, পর্ফুম ও ফ্যাশন আইটেমসহ অনেক বৈচিত্র্যময় পণ্য। মাত্র ১০০০ টাকার পণ্য ক্রয়ে থাকছে নিশ্চিত উপহার এবং সোভাগ্যবান তিনজন বিজয়ীকে দেয়া হবে বিমান হলিডেজের সৌজন্যে কর্মবাজারে ‘ফ্রি কাপল ট্রিপ’।

অর্থবা

রামগীদের সবচেয়ে পছন্দের পোশাক শাড়ি, পুরুষদের পাঞ্জাবি, তরুণদের পোলো শার্টের বাহারি সংগ্রহ নিয়ে অনলাইনে সেই উৎসবের আয়োজন করেছে দেশী ব্র্যান্ডের পথিকৃৎ প্রাণ ধন্পের সহযোগী ই-কমার্স প্রতিষ্ঠান অর্থবা ডটকম (www.othoba.com)। এখানে প্রদর্শিত চোষা সিঙ্ক, বেনারাসি ও সুতির শাড়িগুলোর দাম শুরু হয়েছে ৬৭৫ টাকা থেকে। একইভাবে সেইদে পুরুষদের অন্যতম পোশাক পাঞ্জাবির দাম শুরু



হয়েছে ৪৯০ টাকা থেকে। পোলো শার্ট দেয়া হচ্ছে ৩১ শতাংশ মূল্যছাড়। অর্থবায় বিক্রির অপেক্ষায় থাকা পাঞ্জাবির রঙ ও নকশায় রয়েছে বৈচিত্র্য। আছে সাতটি রঙের বাহার। এর কোনোটি কালো, কোনোটি আবার সাদা। ছোট-বড়-মাঝারি ছাড়াও বিভিন্ন আকারে মিলছে হলুদ, লাল, নীল, গোলাপি ও বেগুনি রঙের পাঞ্জাবি। আর কেনে পণ্যের মূল্য যদি বিকাশে পরিশোধ করা হয়, তবে মিলবে আরও ২০ শতাংশ ছাড়। বাচাদের খেলনা, বেল্ট, ওয়ালেট, বাই সাইকেলসহ সংসারের প্রয়োজনীয় ইলেক্ট্রনিক্স যন্ত্রও রয়েছে এই ই-কমার্স সাইটচিতে। ই-গিফ্ট ভাউচারের মাধ্যমে ইচ্ছে মতো উপহারপ্রতির সুযোগও রয়েছে এখানে। ঘড়ির কাঁটায় নিরবচ্ছিন্ন সেবা পেতে রয়েছে লাইভ চ্যাট সুবিধা।

দারাজ

সেই সর্বোচ্চ ৫৫ শতাংশ ছাড় দিয়েছে ই-কমার্স প্লাটফর্ম দারাজ (www.daraz.com.bd)। এর মধ্যে ছেলেদের পোশাকে ৬০ শতাংশ, মেয়েদের ফ্যাশন পণ্যে ৩০ শতাংশ, জায়নামাজ, তসবিহ ও আতরে ১০ শতাংশ পর্যন্ত ছাড় দেয়া হয়েছে। পাশাপাশি জাকাতের



শাড়ি ও লুঙ্গির পসরা রয়েছে এই অনলাইন ই-স্টেটারে। ৩০০ টাকা থেকে শুরু করে ১০০০ টাকায় বিক্রি হচ্ছে এই জাকাতের কাপড়। সেইদের আগ পর্যন্ত সঙ্গে ফ্লাশ সেল অফারে সর্বোচ্চ ছাড় দেয়া হয়।

দারাজ বাংলাদেশের ব্যবস্থাপনা পরিচালক সৈয়দ মোস্তাফিদুল হক বলেন, সেই উপলক্ষে ৬ জুন থেকে আমরা মোবাইল উইকেন নামি ব্র্যান্ডের স্মার্টফোনে ৭০ শতাংশ পর্যন্ত ছাড় দিচ্ছি। এরপরের সঙ্গে ফ্যাশনে ৮০ শতাংশ এবং টিভি-এসিতে ৬৫ শতাংশ পর্যন্ত ছাড় দেয়া হবে। আমরা আশা করছি, এই অফার নিতে দারাজে ৫০ শতাংশ বিক্রি বাড়বে। প্রতিশ্রুতি রক্ষায় দারাজ থেকে অর্ডার করা পণ্য সরবরাহের ক্ষেত্রে আমরা আগেভাগেই একটি টাইমলাইন তৈরি করেছি। সে অনুযায়ী ২০ জুনের পর ঢাকার বাইরে কোনো পণ্য ডেলিভারি করা হবে না।

তবে ঢাকার ভেতরে ঈদের আগের দিন পর্যন্ত ডেলিভারি করা হবে। ঈদে দারাজ অনলাইন সাপোর্ট চালু থাকলেও অফলাইন কার্যক্রম তিনি দিন বন্ধ থাকবে। তিনি আরও জানান, এই মুহূর্তে দারাজে বিভিন্ন ধরনের ১ লাখ ১০ হাজার পণ্য সরবরাহ করছেন ১১শ' সরবরাহকারী।

কিকসা

ঈদে ইলেকট্রনিক্স গ্যাজেটে ৪৫ শতাংশ পর্যন্ত মূল্যছাড় দিচ্ছে কিকসা ডট কম (kiksha.com)। এয়ার ফোন, মনোপড সেলফিস্টিক, ভিআর বৰু, চৌম্বকীয় প্রযুক্তির ডাটা ক্যাবল, উইড কার মাউন্ট ইত্যাদি দারণ বিছু গেজেট রয়েছে এই



সাইটটিতে। এ ছাড়া ১৪০০ টাকা থেকে শুরু করে বিভিন্ন দামে পার্টি শাড়ি মিলছে কিকসা থেকে। এর বাইরে পাঞ্জাবি, কুর্তা, টি-শার্ট নিয়ে ওয়েবসাইটে নতুন একটি পেজ যোগ করা হচ্ছে। ই-পেমেন্টের পাশাপাশি এখান থেকে কেনা পণ্য অপছন্দ হলে সাত দিনের মধ্যে তা ফেরত দেয়ার সুযোগও পাবেন ক্রেতা।

কিছু আয়োজন নিয়ে কিকসা হেড অব মার্কেটিং মাজহারুল ইসলাম বলেন, ঈদের দিন সকালের নামাজ হোক, আর দুপুরের ফ্যামিলি লাষ্ঠ হোক, কিংবা সন্ধ্যার গেট ট্রিগেডারই হোক—সব ধরনের অনুষ্ঠানের জন্যই এই পোর্টালে আছে মানাসই পাঞ্জাবি। বিকাশ, ভিসা ও মাস্টারকার্ডের মাধ্যমে দাম পরিশোধ করলে দেয়া হচ্ছে ২০ শতাংশ ক্যাশব্যাক। নিয়মিত ছাড়ের পাশাপাশি প্রতি লেনদেনে আরও অতিরিক্ত ২০ শতাংশ বা সর্বোচ্চ ১০০০ টাকা ছাড় দেয়া হচ্ছে।

বাগডুম

আগডুম-বাগডুম ছড়ার মতো অনলাইন কেনাকাটায় ডিজিটাল কাব্য রচনা করে চলেছে বাগডুম (www.bagdoom.com)। তারণেই লাইফ স্টাইলকে লক্ষ করে ঈদে নতুন সাজে সেজেছে এই ই-কমার্স সাইটটি। রোজার প্রথম সঙ্গাহ থেকেই বিভিন্ন অফার নিয়ে চলেছে সপ্তাহভিত্তিক বিক্রয় প্রয়োদন উৎসব। ঈদের প্রিয়জনের পছন্দের পণ্য কিনে নেয়ার সুযোগ করে দিতে চালু করেছে গিফ্ট ভাউচার। ঈদ ফ্যাশন সপ্তাহে কেনাকাটায় ৪০ শতাংশ পর্যন্ত ছাড় দেয়া হচ্ছে। এর মধ্যে শাড়ি-প্যাটে ৪০ শতাংশ, জুতা-স্যাল্ডেলে ৩৯ শতাংশ, টি-শার্টে ৩৩ শতাংশ, পাঞ্জাবিতে ২৭ শতাংশ এবং সালোয়ার-কমিজে ২৫ শতাংশ পর্যন্ত ছাড় দেয়া হচ্ছে। একইভাবে মাত্র ৫৯৯ টাকা থেকে শুরু হয়েছে বাগডুমের ফুল শার্টের মূল্য। ঈদ আয়োজন উপলক্ষে ১১ জুন থেকে মোবাইল সপ্তাহে ২০ শতাংশ, ১৮ জুন থেকে ফ্যাশন উইকে ৩০ শতাংশ এবং সামার কালেকশনে ৭৫ শতাংশ পর্যন্ত ছাড় দেয়া হচ্ছে। বাগডুম কর্তৃপক্ষ জানিয়েছে, বাগডুম-স্যাক ব্যাক ক্যাম্পেইনে ৭০ শতাংশ পর্যন্ত ছাড় দেয়া হচ্ছে। মাস্টারকার্ড ক্যাম্পেইনে ৪০০০ টাকার সদাই করলে ৩০০ টাকা, ৬৫০০ টাকার ওপর ক্রয় করলে ৫০০



টাকা বেমনটা বেনাস দেয়া হচ্ছে তেমনি বাংলালিংক প্রিয়জনদের ও মাস্টারকার্ড গ্রাহকদের ১১ শতাংশ পর্যন্ত নগদ মূল্য ছাড় দেয়া হচ্ছে।

আয়োজন নিয়ে বাগডুম সিইও কামরূপ নাহার বললেন, ২০১১ সাল থেকে অনলাইনে কেনাকাটাকে স্বাচ্ছন্দ্যময় করতেই এখনই ডট কমের মাধ্যমে আমরা ই-কমার্স দুনিয়ায় পদচারণা শুরু করি। এরপর হেলিকটার রাইটসহ নানা অফার দিয়ে এবং ব্র্যান্ডের পণ্য সরবরাহের মাধ্যমে গ্রাহকদের মন জয় করতে সমর্থ হই। কিন্তু আমাদেরকে নকল করায় আমরা বাধ্য হয়েই তারংগের পছন্দকে মাথায় নিয়ে বাগডুমের যাত্রা শুরু করি। তবে আমাদের যারা কপি করেছিল তারা কিন্তু শেষ পর্যন্ত টিকতে পারেন। তালিয়ে গেছে। মৌলিকত্বের জয় হচ্ছে। গ্রাহকের এই ভালোবাসাকে হাদয়ে নিয়েই ঈদের অনন্দকে আরও বাঞ্ছিন করতেই এবার আমরা লাভ না রেখেই অফারগুলো ঘোষণা করেছি। আশা করছি, গত বছরের চেয়ে এবার আমাদের বেচাকেনা দিগ্ন ছাড়িয়ে যাবে।

প্লাস্টিক কার্ডে মাস্টার অফার

এসএসএল কমার্জ : বাইরের অসহনীয় গরম এবং তীব্র যানজট এড়াতে বেশিরভাগ ভোজাই এখন ঝুঁকছেন অনলাইনে কেনাকাটার দিকে। ঈদে অনলাইনে কেনাকাটাকে আরও উৎসাহ দিতে ভিসা ও বিকাশের সাথে এসএসএল কমার্জ (www.sslcommerz.com) ঘোষণা করেছে দুটি অফার। ভিসা কার্ডের সাথে সর্বোচ্চ ২০ শতাংশ ছাড় দিচ্ছে বাংলাদেশের সবচেয়ে বড় এই অনলাইন পেমেন্ট গেটওয়ে প্রতিষ্ঠানটি। ‘অনলাইন ধামাকা’ স্লোগানে এই ঈদে ভিসা কার্ড দিয়ে অনলাইনে কেনাকাটা করে এসএসএল কমার্জের গেটওয়ে ব্যবহার করে পেমেন্ট করলেই রিজেন্ট এয়ারওয়েজ বেস ফেয়ারে দিচ্ছে ১০ শতাংশ ডিসকাউন্ট, ইউএস বাংলা বেস ফেয়ারে দিচ্ছে ৭ শতাংশ ডিসকাউন্ট, ফ্লাইট এক্সপ্রেস পুরো ফেয়ারে দিচ্ছে

৫ শতাংশ ডিসকাউন্ট, কিকসা দিচ্ছে ২০ শতাংশ ডিসকাউন্ট এবং স্টার সিনেপ্লেক্স দিচ্ছে দুটি টিকেটের সাথে একটি ফ্রি, সাথে স্টার লাউঞ্জে একটি ইফতারে আরেকটি ফ্রি।



বিকাশ ও এসএসএল কমার্জ রোজার মাসজুড়ে নিয়ে এসেছে ক্যাশব্যাক অফার। ফুডমার্ট ইন্টারন্যাশনাল লিমিটেডে ১০ শতাংশ, পোশাকশপ ডটকমে ১০ শতাংশ, এনআরবি জবসে ১০ শতাংশ, বাইমেবাইল ডটকম ডটবিডিতে ১০ শতাংশ, এমকে ইলেকট্রনিক্সে ২০ শতাংশ, বিটিআই হেন্ডিস লিমিটেডে ২০ শতাংশ, প্রসিন্ডেক্স ২০ শতাংশ, ভ্রমণ ডটকম ডটবিডিতে ২০ শতাংশ, ঘুরবো ডটকমে ২০ শতাংশ, জেন্টেল পার্কে ২০ শতাংশ, ইন্ট্রা মিডিয়া ২০ শতাংশ, নেক সলিউশন্স লিমিটেডে ২০ শতাংশ, আমার শপ ২৪-এ ২০ শতাংশসহ মোট ১৩টি প্রতিষ্ঠানের নির্ধারিত শাখাগুলো থেকে অনলাইনে কেনাকাটা করে বিকাশ অ্যাকাউন্ট থেকে পেমেন্ট করলেই ক্রেতারা পাবেন ১০ শতাংশ থেকে ২০ শতাংশ পর্যন্ত ক্যা�শব্যাক। ▶

মাস্টারকার্ড : পবিত্র রমজান মাসের শুরু থেকে দ্বিতীয় পর্যন্ত সময়টা হচ্ছে কেনাকাটার সবচেয়ে বড় মৌসুম। সে জন্য কার্ডহোল্ডারদের জন্য অবলাইন কেনাকাটায় ডিস্কাউন্ট ক্যাম্পেইন শুরু করেছে মাস্টারকার্ড। এই ক্যাম্পেইন রমজান মাসজুড়ে চলবে। এর আওতায় মাস্টারকার্ডহারীরা সাতটি খ্যাতনামা ই-কমার্স প্রতিষ্ঠানে সর্বোচ্চ ২০ শতাংশ মূল্যছাড় পাবেন। মাস্টারকার্ডের পার্টনার ই-কমার্স প্রতিষ্ঠানগুলো হচ্ছে- আজকের ডিল, বাগডুম, দারাজ, এসো, কিকসা, পিকাব ও প্রিয়শপ।

এ প্রসঙ্গে মাস্টারকার্ড বাংলাদেশের কান্তি
ম্যানেজার সৈয়দ মোহাম্মদ কামাল বলেন, শুধু
কার্ডধারীদের মূল্যছাড় দেয়ার মাধ্যমে ডেবিট,
ক্রেডিট ও প্রিপেইড কার্ডের ব্যবহার বাড়ানোই
নয়, সেই সাথে দেশে ই-কমার্স প্রটোলের
বিকাশ এবং তা শক্তিশালীকরণও এ
ক্যাম্পেইনের লক্ষ্য। তিনি আরও বলেন, বছরের
অন্য যেকোনো সময়ের চেয়ে কার্ডহোল্ডারদের
পরিব্রামণ মাসেই সবচেয়ে বেশি পরিমাণে
কেনাকাটা করতে দেখা যায়। তাই এ উৎসব
উপলক্ষে বিশেষ করে মাস্টারকার্ড ব্র্যান্ডের
ডেবিট, ক্রেডিট ও প্রিপেইড কার্ডের ব্যবহার
বাড়াতে নতুন মূল্যছাড় ক্যাম্পেইন চালু করা
হয়েছে। আমরা চাই, আমাদের কার্ডধারী
গ্রাহকেরা তাদের কার্ড ব্যবহার করে আকর্ষণীয়
মূল্যছাড় পান। আমরা আশা করি, এই মূল্যছাড় ক্যাম্পেইন
দেশে ইলেক্ট্রনিক পেমেন্ট বা
কার্ডের মাধ্যমে লেনদেন বাড়াবে এবং বেলোভতে
ই-কমার্স খাতেরও বিকাশে সহায় হবে।

ছুটিতেও বিকাশ সেবা

ঈদের কেনাকাটায় bKash ২৪টি অনলাইন থেকে কেনাকাটায় এই ঈদে ২০ শতাংশ পর্যন্ত ক্যাশব্যাক সুবিধা দিচ্ছে মুঠোফোন লেনদেনে দেশের প্রথম ও সর্ববৃহৎ পেমেন্ট সলিউশন 'বিকাশ'। এই সুবিধা অনলাইনের ৫৯ ব্র্যান্ডের ১১৩২টি দোকান থেকে দেয়া হচ্ছে। বিকাশ সুবিধাপ্রাপ্ত অনলাইন শপগুলো হচ্ছে- আজকেরডিল, আমার শপ২৪, আমি কিনি, বাটী অনলাইন স্টের, বিডি শপ, ব্র্যান্স, বাই মোবাইল, ফ্রিক অ্যান্ড গ্র্যাব, দারাজ, দিন রাত্রি, ফুডমার্ট বিডি, জেটেল পার্ক অনলাইন, গোপনজিনিস, ঘূরবো, কিকসা, এমকে ইলেক্ট্রনিক্স অনলাইন, এনআরবি বাজার, ওকোড অনলাইন, অথবা, পোশাক শপ, প্রাইভেট অনলাইন স্টের, প্রিয়শপ, প্রসিদ্ধ, রকমারি, শাদমার্ট, সেইহোই, স্মার্ট কালেকশন ও ভ্রমণ। কেনাকাটার মূল্য বিকাশে পরিশোধের সাথে সাথেই গ্রাহকের অ্যাকাউন্টে ক্যাশব্যাকের টাকা জমা হবে বলে জানিয়েছেন বিকাশের ডেপুটি জেনারেল ম্যানেজার জাহেদুল ইসলাম। তিনি বলেন, ১ জুন থেকে শুরু হওয়া অফারটি চলবে দুদুল ফিতরের দিন পর্যন্ত। বিকাশ তার গ্রাহকদের থ্রয়োজনীয়তাকে বিবেচনায় রেখেই বিভিন্ন উৎসব বা উপলক্ষকে কেন্দ্র করে নামা ধরনের অফার নিয়ে আসে। রমজান মাস হচ্ছে ত্যাগ ও মহিমার মাস। রমজানের এই তাংপর্যকে অনুধাবন করে বিকাশ তার গ্রাহকদের দ্বন্দ্ব উৎসবকে আনন্দময় করতে এই ক্যাশব্যাক সুবিধাটি নিয়ে এসেছে।

জাহেদুল ইসলাম জানান, বিকাশ দিয়ে
কেনাকাটায় অতিরিক্ত কোনো চার্জ দিতে হবে না।
গ্রাহক মূল্য পরিশোধ করার সাথে সাথেই তার
বিকাশ অ্যাকাউন্টে ক্যাশব্যাক অ্যামাউন্ট জমা
হবে। বিকাশ ব্যবহারকারীকে প্রথমে *২৪৭#-এ
ডায়াল করে বিকাশ মেনুতে গিয়ে '৩' নির্বাচন
করে 'পেমেন্ট' পছন্দ করতে হবে। এরপর বেশ
কিছু ইন্টারেক্টিভ ধাপ অনুসরণ করে এই সেবাটি
গ্রহণ করা যাবে। জাহিদ বলেন, বর্তমানে
দেশজুড়ে বিকাশের ১ লাখ ৬৫ হাজারের মতো
এজেন্ট রয়েছে। গ্রাম, পাড়া, মহল্লার ছেট
দোকান থেকে শুরু করে ৪০ হাজারেরও বেশি
দোকানে বিকাশের মাধ্যমে কেনাকাটা করা
যাচ্ছে। দোকানে কেনাকাটা, মোবাইল ফোনের
ব্যাল্যান্স রিচার্জসহ বিকাশের গ্রাহকদের একটা
বড় অংশও ধীরে ধীরে বিকাশ দিয়ে কেনাকাটায়
অভ্যন্তর হয়ে উঠছে। ফলে দুদের ছুটিতে বিকাশ
গ্রাহকদের দিচ্ছে সহজেই সেবাপ্রাপ্তির সুযোগ।
অর্থাৎ ছুটির দিনে যখন আর্থিক প্রাস্তিক জনপদে
লেনদেনের পথগুলো সঙ্কুচিত হয়ে আসে তখনও
বিকাশ থাকে জাহাত।

୪୮

ঈদে প্যার্টিকদের হোটেল বুকিংয়ে সর্বোচ্চ ৪০ শতাংশ ছাড় দিয়েছে অনলাইন মার্কেটপ্লেস মুরব ডটকম (www.ghurbo.com)। এ ছাড়া ইবিএল ফ্রেডি কার্ডের মাধ্যমে অনলাইনে মূল্য পরিশোধকারীরা পাবেন আরও বাড়তি ৫ শতাংশ ছাড়। আর বিকাশের মাধ্যমে গেমেটে মিলবে ২০ শতাংশ ক্যাশব্যাক সুবিধা। একই সাথে এখন থেকে ঘরব ডটকমে এয়ার এশিয়ার বিমান

ମୁଠୋଫେନ କିଂବା ଅନଳାଇନେଇ ଆଜ ସହଜ କାଟା
ଯାଇ ଟ୍ରେନ ଓ ବାସେର ଟିକେଟ । ଏବାର ନୃତ୍ୟ କରେ
ଏହି ସୁବିଧାୟ ଯୁକ୍ତ ହେଁଛେ ଲଖେର ଟିକେଟ । ପୂରାନ
ଢାକାର ତୀର୍ତ୍ତ ଜ୍ୟାମ ନା ମାଡ଼ିଆୟ ଏବାର ଅନଳାଇନେଇ
ଲଖେର ଟିକେଟ ସୁବିଧା ଚାଲୁ କରେଛେ ‘ଆସ୍ୟାଓଯା
ଡଟକମ’ । ଢାକା ଥିକେ ମୋଟ ୪୫୮ ରୁଣ୍ଟେର ଟିକେଟ
ସରବରାହ କରାରେ ପ୍ରତିଷ୍ଠାନଟି ।

আসায়াওয়া ডটকমের সিইও রিফাত খন্দকার
জানান, কালোবাজারি রোধ করতে একটি
অ্যাকাউন্ট থেকে মোট চারটি টিকেট কেনা
যাবে। আর টিকেট ক্রয়ে ১০০ টাকা পর্যন্ত ছাড়
মিলবে। এই ছাড় পরবর্তী যাত্রায় উপভোগ
করতে পারবেন ক্ষেত্রার।

ଶ୍ରୀମତୀ ପାତ୍ନୀ

ঈদ উপলক্ষে অনলাইন হোটেল বুকিংয়ে ১০
শতাংশ পর্যন্ত ছাড় দিয়েছে অনলাইন হোটেল
বুকিং প্ল্যাটফর্ম ‘জোভাগো’। ‘রমজান গেটওয়ে’
ও ‘ঈদ বোনানজা’ এই অফার সিটি ব্যাংকের
আমেরিকান এক্সপ্রেসের ডেবিট ও ক্রেডিট কার্ড
থাকলে এ সুবিধা পাওয়া যাবে। দেশের নিদিষ্ট
কিছু হোটেলে ‘রমজান গেটওয়ে’ অফারে ১০
শতাংশ ও ‘ঈদ বোনানজা’ অফারে ৭১ শতাংশ
পর্যন্ত ছাড় দিতে সিটি ব্যাংক ও জোভাগো
বিশেষ চৃত্তি সহ করেছে। চৃত্তি অনুযায়ী সিটি
ব্যাংকের আমেরিকান এক্সপ্রেস ডেবিট ও
ক্রেডিট কার্ডধারীরা কম খরচে ঘরে বসেই
জোভাগো ওয়েবসাইট অথবা মোবাইল আপ
থেকে হোটেল বুকিং দিতে পারবেন। এ সুবিধা
২৬ মে থেকে জুলাইয়ের ১ তারিখ পর্যন্ত চলবে।

ইন্দো-বাড়ির নিরাপত্তা

ঈদের ছুটিতে বাড়িতে প্রিয়জনের সাথে
আনন্দের সময়গুলো অনেক সময়ই কর্মসূলের,
বাসার নিরাপত্তার শক্তায় পও হয়ে যায়। কিছুক্ষণ
পরপর পাশের ফ্ল্যাটের কাউকে না কাউকে ফোন
করে জানতে হয় ঘরের তালা ঠিক আছে কি না?
মনের কোনে খটখট করে জানালার ছিল কেটে
আবার সব কিছু সাবাড় করছে না তো চোর-
ডাকাতের দল। এমন দৃত্তাবনা থেকে পরিভ্রান্ত
দিতে বাজারে বিশেষ ধরনের সার্ভিল্যাস ক্যামেরা
নিয়ে এসেছে সিকিউরিটি বাজার বিডি।

প্রতিষ্ঠানটির ওয়াফাই আইপি সার্ভিল্যাস্
ক্যামেরাটির মাধ্যমে
মুঠোফোন থেকে দিন-রাত
স্পষ্টভাবে ৩৬০ ডিগ্রি
কোনে নিরাপত্তা ব্যবস্থা
পর্যবেক্ষণ করা যায়। আবার
কেউ যদি ঘরে প্রবেশ করে
তখন ওই মুঠোফোনেই
সাইরেন বাজিয়ে সচিকিৎসা
করে।

ক্যামেরাটিতে ৫০০ টাকা ছাড় দিয়ে মাত্র ২৯১০
টাকায় দেয়া হচ্ছে বলে জানান প্রতিষ্ঠানটির
প্রধান নির্বাহী আবদুল্লাহ আল মামুন খান। তিনি
আরও জানান, সবচেয়ে শাশ্রয়ী দামে তারা ঘরের
তালার নিরাপত্তায় বাগলার অ্যালার্ম, ডের কন্ট্রু
সুইচ যেমন দিচ্ছেন, তেমনি গাড়ির নিরাপত্তার
ট্র্যাকারও সরবরাই করছেন অনলাইনে
(www.securitybazarbd.com) **কর্তৃ**



বিষয়ে গ্রাহকদের বাড়তি সুবিধা দেবেন। ঘৰৱ
ডটকমের মাধ্যমে গ্রাহকেরা হোটেল বুকিং দিলে
থাকবেন বীমা সুবিধার আওতায়। আমরা আশ
করি, এসব সুবিধা গ্রাহকেরা উপভোগ করবেন।

ইদের টিকেট

ଇଦେ ଘରେ ଫିରତେ ପ୍ରତିବଚ୍ଛରଇ ଟିକେଟ ହେଲେ
ଓଠେ ସୋନାର ହରିଣ । ଦୀର୍ଘ ଲାଇନେ ନା ଦାଁଡିଯିଲେ